



Vertrieb Außendienst m/w

Standort Wesseling
mit regionalem Einsatzgebiet

Eppendorf. Mehr Perspektiven.

Verkaftalent trifft auf Kundennähe

Der Name Eppendorf öffnet Ihnen jede Labortür: Wissenschaftler und Anwender rund um den Globus schätzen unsere erstklassigen Produkte und Dienstleistungen. Als Mitarbeiter im wissenschaftlichen Außendienst betreuen Sie eigenverantwortlich eine ausgewählte Region und sind zugleich Teil des deutschlandweiten Vertriebsteams. In Ihrer Position setzen Sie auf Teamwork und tauschen sich kontinuierlich mit anderen Kollegen aus.

Ihre Aufgaben

- > Ganzheitliches Kundenmanagement der zugeordneten Endkunden mit Verkaufsverantwortung für den gesamten Umsatz in Ihrem Vertriebsgebiet
- > Selbständiges Betreuen und Beraten unserer Kunden im Bereich der biologischen/biotechnologischen Forschung & Analytik aus der Industrie und den Universitäten
- > Akquirieren von Neukunden in Ihrem Vertriebsgebiet sowie Pflegen und Vertiefen der bestehenden partnerschaftlichen Vertriebsbeziehungen
- > Regelmäßiges Betreuen, Schulen und Beraten der Fachhändler vor Ort
- > Durchführen von gezielten Verkaufsaktionen und Produktdemonstrationen

Ihre Perspektiven

Als Vertriebsmitarbeiter im Außendienst ist kein Tag wie der andere. Sie verkaufen unsere hochwertigen Produkte, spiegeln Ihre Erfahrungen ins Portfoliomanagement zurück und leisten auf diese Weise einen wichtigen Beitrag zur ständigen Weiterentwicklung unserer Produkte. Bei der Zusammenarbeit mit Ihren Kollegen gewinnen Sie Einblicke in zahlreiche Unternehmensbereiche.

Ob Berufseinsteiger oder Professional – über alle Unternehmensbereiche, Gesellschaften und Standorte hinweg bieten sich bei Eppendorf von Anfang an beste Wege für Ihre Entwicklung. Wir unterstützen Sie bereits bei Ihrem Eintritt mit einem strukturierten Einarbeitungsplan, einem Paten und speziellen Vertriebsstrainings. Für Ihre persönliche und fachliche Entwicklung bestehen vielfältige Gestaltungsspielräume, beispielsweise ist es möglich, an standortübergreifenden Schulungen und Workshops teilzunehmen. Grundsätzlich gilt: Die individuelle Förderung und Weiterentwicklung eines jeden Mitarbeiters ist ein zentrales Element unserer Unternehmenskultur.

Ihre Anforderungen

Arbeiten Sie gerne mit Menschen? Können Sie flexibel mit neuen Situationen umgehen und haben Spaß am Beraten und Verkaufen? Dann sind Sie im Außendienst bei Eppendorf genau richtig. Denn bei uns finden Sie anspruchsvolle Kunden, denen Sie mit Rat und Tat zur Seite stehen und die Sie von der exzellenten Qualität unserer Produkte überzeugen.

Darüber hinaus verfügen Sie über:

- > Abgeschlossenes naturwissenschaftliches Studium oder Berufserfahrung im Life-Science-Vertrieb
- > Gute Kenntnissen in Fachgebieten wie Biotechnologie oder Molekularbiologie sowie Methodenerfahrung
- > Strukturierte und ergebnisorientierte Arbeitsweise
- > Verhandlungsgeschick, Zielorientierung sowie eine hohe Kundenorientierung

